

## Ruimte voor persoonlijke groei

Judith de Pagter, Reciproc in Soest. Lid van Business Network International (BNI) Smaragd in Soest - Baarn sinds 2008.

*Waarom kiest u voor dit netwerk?* "BNI is een Amerikaans netwerk met een identieke structuur voor elke ondernemersgroep (chapter): de 20 puntenagenda. Wereldwijd zijn er 5600 chapters. Het voordeel van BNI is dat er veel ruimte is voor persoonlijke groei door een uitgekiend trainingsprogramma. Daarnaast word je gestimuleerd om zes maanden een rol in het bestuur te vervullen."

*Hoe vaak ontmoeten leden elkaar?* "Wekelijks ontmoeten de leden elkaar voor een ontbijtsessie. Als je regelmatig tijd met elkaar doorbrengt krijg je een sterke band en vertrouwen en kun je elkaar goede aanbevelingen geven."

*Wat levert dit netwerk u op?* "Mijn visitekaartjesmap is explosief gegroeid. Er zijn maanden dat BNI minimaal 50 procent van mijn omzet uitmaakt. Daarnaast heeft het BNI-programma voor enorme persoonlijke groei gezorgd. Ik ben pas drie jaar ondernemer, na 23 jaar in loondienst te hebben gewerkt. Gaandeweg kwam ik erachter dat ik niet over alle ondernemersvaardigheden beschikte. Door het programma van BNI zijn die vaardigheden aangescherpt."

*Hoeveel tijd kost het netwerk u?* "We komen wekelijks gedurende circa twee uur bij elkaar, naast diverse evenementen en een-op-eengesprekken daarbuiten. Verder besteed ik minstens één uur per week aan het zoeken voor mijn medeleden naar concrete ingangen, via mijn eigen netwerk en via LinkedIn. Verder oefen ik een bestuurstaak uit (trainingscoördinator) en ben ik aanwezig bij de trainingen. Kortom, er gaat tijd in zitten, maar dat haal ik er ook weer uit."

### *Heeft u nog netwerktips?*

"Een goede mond-tot-mond-reclame voor een netwerk is goud waard! En voor mij is gestructureerd offline netwerken met ondersteuning van het online netwerk LinkedIn het helemaal."

[www.bnisoestbaarn.nl](http://www.bnisoestbaarn.nl)



Judith de Pagter:  
"Mijn visitekaartjesmap  
is explosief gegroeid."